

## TRAINERPROFIL: DETLEF PERSIN



**Predige nur das, was Du selbst vorher  
schon in die Tat umgesetzt hast**

*Konfuzius*

### Qualifikation

- ◆ Experte für schwierige Vertriebsaufgaben mit langjähriger Erfahrung als Vertriebsleiter und Mitglied der Geschäftsführung im Mittelstand und in DAX 30 Unternehmen. Seine Kernkompetenz ist die erfolgreiche Etablierung von Vertriebskanälen, insbesondere der Aufbau und die Schulung von Salesteams.

### Berufstätigkeit

- ◆ Deutsche Telekom AG  
Vertixx Mitglied der Geschäftsleitung  
Akquisition/Vertrieb, Marketing  
Regionale Vertriebsleitungen:
  - Public & Healthcare
  - Medium/Large Enterprise
  - Partner Vertrieb Geschäftskunden
- ◆ RSL COM GmbH  
Director Sales  
Mitglied der Geschäftsleitung
- ◆ Motorola Electronic GmbH  
Vertriebsleiter Deutschland Tel-co  
Mitglied der Geschäftsleitung Tel-co
- ◆ Linotype-Hell AG  
Vertriebsleitung von direkten und indirekten Vertriebskanälen im nationalen und internationalen Umfeld

**Schwerpunkte**

- ◆ Vertriebsberatung
- ◆ Vertriebsstraining
- ◆ Vertriebsqualifizierung
- ◆ Training on the Job
- ◆ Kundenscreening
- ◆ Interne Kommunikation

**Zertifizierungen**

- ◆ Weiterbildung Hessen e.V.
- ◆ Interim Management Excellence IMEX28
- ◆ Consulter Ausbildung, Prozess-und Projektmanagement  
next level consulting Deutschland, GmbH
- ◆ Coaching für die Praxis  
3k Personalberatung GmbH, Bonn
- ◆ Trainercoaching  
CC Czwalina Consulting, Basel
- ◆ Geprüfter Verkaufsleiter  
Deutsche Verkaufsleiter Schule
- ◆ RKW Hessen - Berater

**Auszug  
Referenzkunden**

- ◆ Software AG, Darmstadt
- ◆ Hochschule Darmstadt
- ◆ Nycomed GmbH, Deutschland / Schweiz
- ◆ Epson GmbH, Meerbusch
- ◆ DTAG – Technischer Service GmbH
- ◆ Technogroup, Hochheim
- ◆ Becom Systemhaus, Schwerte
- ◆ Motorola GmbH
- ◆ Nethinks, Fulda
- ◆ HP ProCurve, Böblingen